

ebay 出品 & 在庫管理ツールの説明

1、ツールの概要説明

ツールの名前は「**ebay マックス S**」といいます。

「ebay マックス S」は ebay に無在庫で出品するためのツール、そして出品した商品の在庫を管理ツールの2つを総称した名称です。

仕入れ先は Amazon. co. jp です。

これまでは Amazon. co. jp の大口契約をしなければならなかったのですが、遂に大口契約をしないでもデータの取得ができるバージョンが完成しました。

このバージョンは下記のような方でも使用することができます。

- ・ Amazon. co. jp がサスペンドされてしまい MWS 情報を取得できなくなった方
- ・ Amazon. co. jp で商品を販売していないために大口契約することに抵抗がある方
- ・ そもそも毎月の大口契約の課金をしたくない方

今回のバージョンはこんな方にお勧めします。

そもそもですが、

Amazon. co. jp で商品を販売している人は良いですが、商品を販売していないのに大口契約をして毎月 4,980 円（税別）を支払うことに抵抗がある方が多いと思います。

1年間大口契約を継続すると 59,760 円 (税別) かかってしまいます。

今回はそういった方のために Amazon. co. jp の大口契約しなくても使用できるバージョンを開発しました。

もちろんすでに購入されている方には無償でこのバージョンをご利用いただけます。

市販のツールなどは月額 1 万円程度の費用が必要だったりします。

しかも、大量出品に向いているツールとなるとその存在は物凄く少数になってしまいます。

そこでこれまで市販のツールの問題点を改善するために新たに出品ツールと在庫管理ツールを独自に開発して参りました。

皆様から寄せられたご意見を精査しながら開発を進めてきましたのでかなり使い勝手の良いツールになっていると思います。

というのもこれまで多くの方にご利用いただき率直なご意見をお聞きしているからです。

その結果、

「とても分かりやすい」

「使い勝手が良い」

「すぐに成果が出た」

というご意見をいただいております。

さらに

「費用対効果がとんでもなく良いツールですね！」
といったお褒めのお言葉をいくつもいただいております。

実際に購入いただいた方から商品を出品して数時間後に数品が売れてしまった
といった嬉しいご報告もいただきました。

**出品と在庫管理が簡単にできてしかも売るために最適化されたテンプレートが
付いているのが「ebay マックス S」というツールです。**

そこでもう少し詳しく詳細をお伝えしていこうと思います。

■ebay マックス S には2つのツールがあります

ebay マックス S というと1つのツールのように思われると思いますが、実は2
つのツールで構成されています。

- 1、出品ツール → ebay マックス (SL)
- 2、在庫管理ツール → ebay マックス (SR)

この2種類のツールを総称して ebay マックス S といいます。

ebay マックス (SL) の L は Listing(出品) の L
ebay マックス (SR) の R は Revise(修正) の R

と覚えていただければと思います。

ebay マックス S は先ほど説明した市販ツールの欠点を解消したとお話しました。

それ以外にもいくつかあります。

一番の改善点は操作性です。

ボタン操作だけでサクサクと出品や在庫管理ができてしまいます。

ebay マックス S では価格改定ツールとは呼ばずにあえて在庫管理ツールと読んでいます。

それはなぜかという、価格を改定するだけでなく在庫切れの時には出品数を 0 にして ebay 上から購入できなくする仕様になっているからです。

要するに在庫の管理をするからです。

なぜ出品を取り下げずに出品数を 0 にするかというと、在庫が復活したときに数量を 1 に変えるだけで販売できるからです。

その際に手数料はかかりません。

出品を取り下げたしまうと在庫が復活したことが分からなくなってしまいます。

たとえ在庫が復活したことが分かって再出品する際に出品手数料を支払うことになってしまいます。

要するに手数料の節約になるうえに販売の機会損失防止にもなるということです。

在庫数が少ない商品というのはそれだけで希少価値があり売れやすいと言えますからね。

また、ebay マックス S では利益計算はもちろん送料設定も自動で計算されます。

ebay マックス S では Amazon.co.jp から取得した送料データを元に正確に自動計算されます。

自動計算した結果をテンプレートにも表形式で分かりやすく自動で表記しています。

ebay の送料計算は発送する国、そして発送方法別に計算する必要があるので思った以上に面倒です。

なのでここでも効率化できる仕様になっています。

■ebay マックス S の費用対効果

僕はこれまで市販されている他のツールもいろいろと試して来ました。

そこで思ったのが毎月かかる使用料についてです。

例えば某有名どころのツールなどは月額1万円近く必要になります。

年間で考えるとツールの使用料として12万円必要になります。

月額制のツールがいけないと言っているのではなく僕にとってはそれだけの効果を感じられないのです。

確かにツールで効率化はできますが、こういったツールは僕の求めている短時間に大量出品できる物ではないのです。

ツールを使って稼げるようになるなら全然かまわないのですが、、、、

やはり始めたころはできるだけ経費を押さえたいですね。

初心者にとって年間12万円の出費は痛いと思います。

そう思って開発したのが ebay マックス S です。

ebay マックス S は買い切りのツールなので月額利用料がかからないので節約もできてしまうということです。

そしてその効果は怎なの？

と気になるところですよ。

実は、僕自身や僕が主催するコンサルやコミュニティの会員さんが月に 30 万円以上稼ぐ様になったツールのベースの部分を受け継いでいるのが ebay マックス S なんです。

モニター生がお試ししている時にも出品してからすぐに「2つ売れました」と嬉しそうに報告いただいたりもしています。

しかも操作が非常に簡単ですので時間の節約になります。

ということで ebay マックス S の概要についてお伝えしてきました。

次は具体的な機能について説明していきます。

2、ツールの機能説明

出品ツール「ebay マックス(SL)」はこんなツールです。

■実績のある売れるテンプレート搭載 (10色)

僕自身が以前使用していたテンプレートを元に作成しているので販売経験が豊富なテンプレートになっています。ベースの色も商品に合わせて10種類選択することができます。

ebay にアップロードする写真とは別に商品ページにも写真を掲載していますので購買率が高まる仕様となっています。

■利益計算不要

アマゾンから取得したデータをもとに設定した利益率になるよう送料計算も含めて出品価格を自動計算しています。

あなたが利益計算する必要はありません。

■送料計算不要

日本郵便の国際送料を元に発送国別、発送方法別に送料データベースから送料を自動計算していますのであなたが送料を計算する必要はありません。

算出した送料はテンプレートにも自動で反映されます。

送料は国際 e パケットと EMS の 2 種類の発送方法で自動計算されます。

基本的には国際 e パケットが発送方法の基準ですが重量が 2 kg を超えるかパッケージの 3 辺の合計が 90cm を超えると日本郵便の規約により EMS でしか発送できなくなるためその場合は自動で EMS の送料設定に切り替えて送料計算を行います。

■送料補正でリスクヘッジ

送料計算は Amazon から送料に関する情報を取得して行います。
しかし、Amazon に登録してある送料では稀に低く計算されることがあります。

それを予め予測して送料で赤字になることが無いように送料補正ができる機能を設けました。

■強制 EMS でリスクヘッジ

発送方法は国際 e パケットと EMS の 2 種類を採用しています。

国際 e パケットで送れるサイズや重量をオーバーした商品は自動的に EMS で発送するように設定されています。

しかし、指輪などのアクセサリは軽くて小さいため高価なものでも通常ならば e パケットで送ることになってしまいます。

そうならないように高額な商品はこれ以上の価格であれば強制的に EMS で送るように設定できる機能を設けました。

こうすることで e パケットでは最大 6,000 円の保証でもこの設定により EMS に変更できますので 2 万円以上の保証を受けることが可能になります。

■重複出品防止機能

外注を採用したりして出品数が多くなると重複で出品する可能性も多くなります。

重複出品を重ねると最悪サスペンドになる危険性があります。

そうならないためにタイトルの末尾に数字 3 桁をランダムで挿入できる機能を設けました。

この機能を使う、使わないを選択することができます。

■操作はボタンクリックで完了

各手順ごとの操作をボタン 1 つでできるように何度も改良を加えました。

その結果、非常に操作し易いとモニターの方から多くのご意見をいただいております。

■Amazon. co. jp の大口契約しなくても利用可能

これまでのバージョン「ebay マックス X」ですと Amazon の API である AmazonMWS 情報を取得するために Amazon. co. jp の大口契約が必須でした。

しかし、前バージョンのから改良を加えた結果、今回のバージョンである **ebay マックス S** では Amazon. co. jp の大口契約が不要になりました。

ただし、**ebay マックス S** にはその分 **デメリットも存在します。**

これまでの AmazonMWS 情報を使用するバージョンに比べてデータを取得する際にスクレイピングという方式でプログラムが Amazon のサイトを巡回してデータを取得します。

そのため AmazonMWS を使用して Amazon から取得する場合に比べデータ取得に時間を要します。

【データ取得時間の目安】

出品ツール ebay マックス (SL)

⇒ 50 商品のデータ取得時間は約 20 分

在庫管理ツール ebay マックス (SR)

⇒ 1000 商品のデータ取得時間は約 3～4 時間

■買い切りのツールなので月額費用は不要

今回のバージョンである **ebay マックス S** はツール自体は買い切りなので月額使用料は一切発生しません。

■ebay に出品する前にページを確認できる

大量出品はとても便利です。

しかし、不具合のあるページを大量にアップしてしまったといった事故が起これてしまうと取り返しのつかないことになりかねません。

写真が無かったり文字化けしていた場合 ebay に出品する前に目視で確認する必要があります。

この目視確認作業もボタン1つで可能になりました。

■外注化するのに最適な仕様

ebay に出品するためには商品ページに載せるタイトルや商品説明などを入力する必要があります。

はじめのうちはご自分でやっても良いと思いますが、慣れてきたら外注にやってもらうことをお勧めしています。

僕も、もちろんそういった入力作業は外注に任せています。

例えば毎日 50 品のデータを納品してもらっているコミュニティの会員さんなどは月に 1500 品出品しています。

その分収益も右肩上がりになっています。

ebay マックス S があれば短時間に大量出品することが現実的になります。

以上、ebay マックス (XL) の機能説明でした。

次は在庫管理ツール ebay マックス (XR) の機能説明です。

在庫管理ツール「ebay マックス (SR)」はこんなツールです。

■ボタン操作で在庫管理が簡単にできる

- 1、ebay からダウンロードした Active Listing の ファイルの読み込み
- 2、Amazon データの取得
- 3、更新データ作成

これらの取得がボタン操作で完了してしまいます。

■在庫切れでの出品手数料を節約

在庫切れの商品が販売されないように通常は出品を取り下げて対処します。

しかし、ebay マックス (XR) では在庫数を 0 (ゼロ) にして調整します。

こうすることで在庫が復活した時の販売において機会損出を防げるうえに再出品した場合の経費 (出品手数料) の節約にもなります。

■送料補正機能でリスクヘッジ

送料計算は Amazon から送料に関する情報を取得して行います。

しかし、Amazon に登録してある情報では低く計算されることがあります。

それを予め予測して送料で赤字になることが無いように送料補正ができる機能を設けました。

■即時支払いモードで未払いを撃退

ebay で商品が売れるようになってくると購入されても商品代金を支払ってもらえないバイヤーが多くなります。

ebay マックス (XR) では未払いバイヤーから商品を購入されないようにするモードを設けました。

このモードを利用するとバイヤーは商品代金を支払わないと購入できなくなります。

ぜひあなたもこのモードを利用して未払いバイヤーへの無駄な対応時間を無くしてください。

■全削除モード搭載

全てを削除してはじめからやり直したいときなどに便利な機能です。

■リミットアップ対策に複数出品可能

リミットアップ交渉でリミット枠を最大限に上げてもらうためにはリミット枠を全て使い切ってしまったことをアピールと効果があります。

しかし、100、300 と出品可能なリミット数が増えてくると出品枠を埋めるのが大変になります。

そんな時は同じ商品の数を 2 個や 3 個と複数個出品すればあっという間に出品枠は埋まります。

■強制EMSでリスクヘッジ

発送方法は国際 e パケットと EMS の 2 種類を採用しています。

e パケットで送れるサイズや重量をオーバーした商品は自動的に EMS で発送するように設定されています。

しかし、指輪などのアクセサリは軽くて小さいため高価なものでも通常ならば e パケットで送ることになってしまいます。

そうならないように高額な商品はこれ以上の価格であれば強制的に EMS で送るように設定できる機能を設けました。

こうすることで e パケットでは最大 6,000 円の保証でも EMS に変更できますので 2 万円以上の保証を受けることが可能になります。

この設定を利用して出品した後でも金額を変更することができるようになります。

いかがだったでしょうか？

ebay マックス (SL) には商品を売るための機能と販売時のリスクを最小限に抑えるための機能が付いています。

そして、、、

ebay マックス (SR) には商品を在庫管理するための機能と販売時のリスクを最小限に抑えるための機能そしてリミットアップ交渉時に出品枠を埋めるための機能などが付いています。

3、ebay マックス S の 5 大特典

特典 1 外注丸投げマニュアル

ebay マックス S を使用するうえでのメリットの一つは外注化がしやすいということです。

例えば外注の募集にあたり応募者にメール 1 通送るだけで外注の教育ができてしまい勝手にテスト納品されるという優れものです。

このマニュアルさえあれば ebay マックス S を使って効率よく出品ができてしまいます。

特典2 チャットサポート1か月

ツールを使う上で分からないことや問題点などはチャットでサポートさせていただきます。

チャットの良いところはレスポンスを早くできるということです。

チャットワークを使って素早く問題解決させていただきます。

特典3 スカイプサポート1回（購入から30日以内）

チャットだけでは問題解決できない場合や直接聞いてみたいことがあればスカイプにてご相談ください。

できるだけ早く解決できるように日程を調整させていただきます。

特典4 儲かるセラーIDリスト5選

ebay で儲かっている日本人セラーの ID を厳選して5つご提供させていただきます。

特典5 無償アップデート版の配布

様々な方に利用していただく中で不具合や改善点などが生じた場合は常にアップデートさせていただきます。

そういったアップデート時には無償で最新バージョンをお送りさせていただきます。

※バージョンアップはエクセル版に限ります。

いかがだったでしょうか？

これまで特典を含め ebay マックス S について様々な角度からお伝えしてきました。

4年間の実績を担ったエッセンスを凝縮して、さらに使いやすくなった ebay マックス S を使ってあなたも収益を拡大すると共に在庫管理をきっちり行い安心して販売したくはありませんか？

この内容をご覧のあなたにはいち早く ebay マックス S で結果を出していただくというのが僕の大きな願いでもあります。

この先、自分の思い描く生活を手に入れるためにも、一緒にがんばっていきましょう！！

杉原裕一